



Die RheinLand Versicherungsgruppe ist seit ihrer Gründung 1880 in Familienbesitz. Unter ihrem Konzerndach verbindet sie heute drei Gesellschaften unterschiedlicher Vertriebswege, Produkte und Zielgruppen.

Herzstück der Gruppe sind die RheinLand Versicherungen. Sie repräsentieren den eigenen Vertrieb. Für Privat- und Gewerbekunden sind unsere Agenturen bewährte Anlaufstellen in ganz Deutschland. Dabei stehen konsequente Kundenorientierung und kompetente Beratung im Fokus.

www.rheinland-versicherungen.de

Wir suchen Sie als

Kundenberater (m/w)

zur Verstärkung unseres Teams für den Raum Wiesbaden und Mainz

- Sie beraten und betreuen Ihre Kunden professionell in allen Versicherungs- und Vorsorgefragen.
- Sie gewinnen neue Kunden hinzu und pflegen aktiv Ihre Bestandskunden.
- Sie bringen Ihre eigenen Vertriebsideen ein und setzen diese gemeinsam im Team um.

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich Versicherungen/Finanzdienstleistungen
- Erfahrungen im Vertrieb und Erfolge in der Kundenberatung und -gewinnung
- Freude am Verkauf und an fundierter, gewissenhafter Kundenberatung
- Kommunikationsstärke, Verlässlichkeit und Zielorientierung
- Wunsch nach einer langfristigen Zusammenarbeit mit Entwicklungsmöglichkeiten

Davon profitieren Sie bei uns:

- Ein individuell auf Sie zugeschnittener Einkommensplan inklusive einer gemeinsam mit Ihnen entwickelten Karriereplanung
- Angestelltenverhältnis oder Handelsvertreterstatus (HGB § 84) möglich
- Vollständiges Produktportfolio mit Top Produkten
- Von Ehrlichkeit, Respekt und Vertrauen geprägte Unternehmenskultur

Sprechen Sie uns an. Es lohnt sich.

Ihr Ansprechpartner: Osman Atik; 06123 99610; osman.atik@rheinland-versicherungen.de